

PUBLICATIONS **SENIOR**

Publications Senior Inc. est un chef de file dans la publication de magazines senior au Canada. Nous avons pour mission d'accompagner les 50 ans et + dans leur épanouissement personnel, dans leurs projets et dans leurs envies en leur transmettant passion et bonheur de vivre. Nous offrons une foule d'idées et de conseils, et toute l'actualité des grands sujets qui leur tiennent à cœur: santé, finances, beauté, mode, cuisine, voyage et plus encore. Sur le web ou dans le magazine, nos lecteurs bénéficient des meilleurs conseils pour défendre leurs droits en matière d'impôt, de logement, de retraite et de consommation.

Directeur en développement des affaires

Vous souhaitez travailler avec une équipe dynamique et dans un environnement de travail stimulant ? Vous faites preuve de leadership, vous possédez un excellent sens des affaires et avez de fortes habiletés relationnelles ? Joignez-vous à l'équipe de Publications Senior !

Le titulaire du poste est responsable du développement des opportunités d'affaires dans le but d'atteindre les objectifs de vente de l'entreprise. Il assure le service auprès de clients actifs et suggère des stratégies ou des concepts répondant aux objectifs du client.

Principales tâches :

- Rédiger les propositions de solutions créatives (plan média);
- Présenter aux clients des solutions d'affaires;
- Identifier de nouvelles opportunités d'affaires;
- Convertir les « leads » en opportunité de ventes en exploitant les outils à disposition (rencontres/visioconférences, téléphone, cold calls, réseaux sociaux, événements, etc.);
- Faire croître un territoire de vente dans le but d'atteindre les objectifs de vente;
- Développer de nouveaux segments de marché;
- Obtenir la satisfaction de nos clients et maintenir une relation de confiance avec ceux-ci;
- Toutes les autres tâches connexes.

Exigences / compétences recherchées :

- Minimum de trois (3) années d'expérience en ventes média;
- Connaissance du milieu des magazines, un atout;
- Expérience en ventes publicitaires et de marketing/promotion;
- Créativité, présentation et négociation;
- Esprit d'équipe, autonomie, initiative et organisation;

PUBLICATIONS **SENIOR**

- Aptitude pour le travail d'équipe et les relations interpersonnelles (travail en synergie avec le reste de l'équipe des ventes, le marketing et l'équipe éditoriale);
- Capacité à développer des relations d'affaires et interpersonnelles;

Entrée en fonction : Dès que possible

Avantages corporatifs

- Ambiance de travail chaleureuse, conviviale et respectueuse
- Rémunération très compétitive
- Assurances collectives
- Accès illimité à un service de télémédecine
- Programme d'aide aux employés et famille
- REER/RPDB
- Formation continue
- Réductions tarifaires à l'achat des livres pour enfants, adultes ou magazines
- Stationnement sur place
- Politique de télétravail

Publications Senior s'engage à offrir un milieu de travail diversifié et inclusif. Nous offrons un excellent programme d'avantages sociaux, ainsi qu'un environnement de travail sécuritaire et collaboratif. Si vous avez besoin d'accommodements pendant le processus de recrutement, nous travaillerons avec vous pour répondre à vos besoins.

Pour postuler, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae accompagné d'une lettre de présentation à michelle.wang@bayardcanada.com avec l'objet « Directeur en développement des affaires ».

Nous remercions tous les candidats pour leur intérêt, cependant, seuls les candidats sélectionnés pour un examen plus approfondi seront contactés.

Le générique masculin est utilisé sans discrimination et uniquement dans le but d'alléger le texte.